

RENTRÉE 2014 Notice explicative

SECTIONS OUVERTES

LYCÉE LAPÉROUSE
S.T.S.: ASSISTANT DE GESTION PME - PMI
S.T.S.: ASSISTANT MANAGER (2)
S.T.S.: COMMERCE INTERNATIONAL (2)
S.T.S.: COMMUNICATION
S.T.S.: COMPTABILITÉ ET GESTION DES ORGANISATIONS
S.T.S.: MANAGEMENT DES UNITÉS COMMERCIALES
S.T.S.: NÉGOCIATION RELATION CLIENT
S.T.S.: TOURISME (2)

LANGUES

Anglais: langue vivante obligatoire dans toutes les sections.

- (1) Deuxième langue obligatoire: espagnol ou japonais au lycée du Grand Nouméa
- (2) Deuxième langue obligatoire : espagnol ou japonais au lycée La Pérouse

CONSTITUTION du DOSSIER : un dossier complet par formation demandée

- 1. Pour les lycéens, remettre la fiche pédagogique dûment complétée au professeur principal avant le 31/10/2013
- 2. Signer la fiche pédagogique complétée par le conseil de classe
- 3. Photocopier la et l'insérer dans chaque enveloppe.
- 4. Remplir la fiche de candidature et la coller sur une enveloppe grand format (32cmx23cm) en respectant l'ordre des vœux

UNE ENVELOPPE correspondant à UN VŒU, elle doit contenir les pièces suivantes :

- ✓ la fiche pédagogique
- ✓ le tableau récapitulatif des vœux
- ✓ la photocopie des bulletins trimestriels de première (3 trimestres) et de terminale (3 trimestres)
- ✓ la photocopie du relevé de notes obtenues à l'issue de l'épreuve anticipée de Français au baccalauréat
- ✓ le relevé des notes obtenues au baccalauréat si vous avez passé cet examen lors d'une session antérieure et les attestations de vos expériences professionnelles récentes
- ✓ une enveloppe autocollante affranchie (20 g) portant l'adresse du candidat (valable courant décembre)
- ✓ le coupon-réponse
- ✓ le projet professionnel

DÉPÔT DES DOSSIERS

Le <u>8 novembre 2013</u> dernier délai au Secrétariat de la Scolarité du lycée La Pérouse

TOUT DOSSIER INCOMPLET OU ARRIVANT HORS DÉLAI NE SERA PAS RETENU



LYCÉE LAPÉROUSE B.P. M5 - 98849 NOUMÉA CEDEX

NOUVELLE-CALÉDONIE

Tél.: 28-33-60 Fax: 27-74-50

FICHE DE CANDIDATURE RENTRÉE 2014

FORMATIONS POST-BAC

COCHER LA SECTION OUI CORRESPOND A VOTRE 1er VŒU

COCHE	COCHER LA SECTION QUI CORRESPOND A VOTRE I VŒU					
		LYCÉE LAPÉROUSE				
		AG-PME :	Assistant de Gestion PME-PMI			
		AM:	Assistant de Manager			
VOCI	(CI:	Commerce International			
VŒU	•	COM:	Communication			
N° 1		CGO:	Comptabilité et Gestion des Organisations			
]	MUC :	Management des Unités Commerciales			
		NRC :	Négociation Relation Client			
	, , , , , , , , , , , , , , , , , , ,	TOU:	Tourisme			

Nom: _		
Date de naissai	nce:	Sexe: M F
N° de Téléphoi	ne: _ _	(en service au moment des inscriptions, soit décembre et février)
Adresse électro	onique : _ _ _ _	
Baccalauréat	Série :	Année : _ LV1 :
	Spécialité :	LV2:
Établissement 1	fréquenté en 2013 :	
Si Études supé	Spécialité :	BTS LICENCE Autre
		TULATIF DES VŒUX
	(Cocher les formations dem	Assistant Gestion PME-PMI Assistant Manager Commerce International Communication Comptabilité Gestion des Organisations Négociation Relation Client

Tourisme



LYCÉE LAPÉROUSE B.P. M5 - 98849 NOUMÉA CEDEX

NOUVELLE-CALÉDONIE

Tél.: 28-33-60 Fax: 27-74-50

FICHE DE CANDIDATURE RENTRÉE 2014

FORMATIONS POST-BAC

COCHER LA SECTION OUI CORRESPOND A VOTRE 2ème VŒU

COCHER LA SECTION QUI CORRESPOND A VOTRE 2 ····· VŒU					
		LYCÉE LAPÉROUSE			
	AG-PME :	Assistant de Gestion PME-PMI			
	AM:	Assistant de Manager			
MODI	CI:	Commerce International			
VŒU	COM:	Communication			
N° 2	CGO:	Comptabilité et Gestion des Organisations			
	MUC:	Management des Unités Commerciales			
	NRC:	Négociation Relation Client			
	TOU:	Tourisme			

Nom: _		
Date de naissar	nce:	Sexe: M F
N° de Téléphoi	ne: _	(en service au moment des inscriptions, soit décembre et février)
Adresse électro	onique : _ _	
Baccalauréat	Série :	Année : _ LV1 :
	Spécialité :	LV2:
Établissement	fréquenté en 2013 :	
Si Études supé	Spécialité :	TULATIF DES VŒUX
		nandées en fonction de l'ordre de préférence)
		Assistant Gestion PME-PMI Assistant Manager Commerce International Communication Comptabilité Gestion des Organisations Négociation Relation Client

Tourisme



LYCÉE LAPÉROUSE B.P. M5 - 98849 NOUMÉA CEDEX

NOUVELLE-CALÉDONIE

Tél.: 28-33-60 Fax: 27-74-50

FICHE DE CANDIDATURE RENTRÉE 2014

FORMATIONS POST-BAC

COCHER LA SECTION OUI CORRESPOND A VOTRE 3eme VŒU

COCHE	LA	A SECTION QUI CORRESI OND A VOIRE 5 VŒU				
			LYCÉE LAPÉROUSE			
		AG-PME:	Assistant de Gestion PME-PMI			
		AM:	Assistant de Manager			
VOCII		CI:	Commerce International			
VŒU N° 3		COM:	Communication			
		CGO:	Comptabilité et Gestion des Organisations			
		MUC:	Management des Unités Commerciales			
		NRC:	Négociation Relation Client			
		TOU:	Tourisme			

Nom: _		
Date de naissar	nce:	Sexe: M F
N° de Téléphor	ne: _	(en service au moment des inscriptions, soit décembre et février)
Adresse électro	onique : _ _ _ _	
Baccalauréat	Série:	Année : _ LV1 :
	Spécialité :	LV2:
Établissement 1	fréquenté en 2013 :	
Si Études supé		BTS LICENCE Autre
	RÉCAPIT	TULATIF DES VŒUX
	(Cocher les formations dem	andées en fonction de l'ordre de préférence)
		Assistant Gestion PME-PMI Assistant Manager Commerce International Communication Comptabilité Gestion des Organisations Négociation Relation Client

Tourisme

Management des Unités Commerciales



B.P. M5 - 98849 NOUMÉA CEDEX NOUVELLE-CALÉDONIE

> Tél.: 28-33-60 Fax: 27-74-50

RENTRÉE 2014

Récapitulatif de l'ensemble des vœux formulés sur le territoire dans l'ordre de préférence (Classe prépa, STS, Université,...)

N°	FORMATION DEMANDÉE	ÉTABLISSEMENT (Public ou Privé)
1		
2		
3		
4		
5		
6		
7		
8		
9		
10		

	9		
	10		
		es renseignements portés ci-dessus.	
Fait à	:	Signature	e du candidat
Le:			



LYCÉE LAPÉROUSE B.P. M5 - 98849 NOUMÉA CEDEX NOUVELLE-CALÉDONIE

Tél.: 28-33-60 Fax: 27-74-50

FICHE PÉDAGOGIQUE 2014

	RENSEIGNEMENTS CANDIDAT(E)				
NOM:					
					M // F //
DATE I	DE NAISSA	NCE: //_/ //	/	/	
ADRES	SSE:				
	TÉLÉPHONE DOMICILE : //_/ MOBILE : //_/ ADRESSE ÉLECTRONIQUE :				
BAC SÉRIE : //_/ Option :				ANNÉE://_	
	ACTIVITÉS DES CINQ DERNIÈRES ANNÉES				
ANNÉE	CLASSE OPTION	ÉTABLISSEMENT FREQUENTÉ	DIP1 Préparé	LÔME Obtenu (1)	EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE STAGE
2009					
2010					

AVIS

AVIS DU CONSEIL DE CLASSE POUR LE BACCALAURÉAT	Formations demandées (à remplir par le candidat)	Avis (2)
AMIC DI CONCEIL DE CLACCE	Vœu 1:	
AVIS DU CONSEIL DE CLASSE POUR LA FORMATION	Vœu 2:	
SOUHAITÉE	Vœu 3:	

(1) Répondre par OUI ou NON

2011

2012

2013

(2) Très Favorable, Favorable, Sans Opposition, Déconseillée

Date et signature du Candidat (Signature des Parents pour les mineurs) Date, signature du Chef d'Etablissement et Cachet de l'Etablissement



B.P. M5 - 98849 NOUMÉA CEDEX NOUVELLE-CALÉDONIE

> Tél.: 28-33-60 Fax: 27-74-50

Mail: cdt1.9830002k@ac-noumea.nc

COUPON RÉPONSE - Vœu nº 1

(à compléter en fonction de vos fiches de vœux - 1 coupon par vœu - Merci)

Madame, Monsieur (à comp	oléter)			
a postulé dans la formation suivante : (mettre une croix devant la formation demandée)				
	1	LYCÉE LAPÉROUSE		
	AG-PME :	Assistant de Gestion PME-PMI		
	AM:	Assistant de Manager		
	CI:	Commerce International		
	COM:	Communication		
	CGO:	Comptabilité et Gestion des Organisations		
	MUC:	Management des Unités Commerciales		
	NRC:	Négociation Relation Client		
	TOU:	Tourisme		
	osition et je vie Remarque : le a	ns m'inscrire au lycée . (sous condition de l'obtention du baccalauréat) lossier de candidature N'EST PAS le dossier d'inscription et signe ci-dessous.		
Date		Signature		
 □ Vous figurez sur la liste complémentaire à la place n :				
Date		Signature		

<u>Nous vous demandons de compléter le coupon-réponse</u> <u>et de l'envoyer au lycée par Fax ou par Mail avant le 16 décembre 2013</u>



B.P. M5 - 98849 NOUMÉA CEDEX NOUVELLE-CALÉDONIE

> Tél.: 28-33-60 Fax: 27-74-50

Mail: cdt1.9830002k@ac-noumea.nc

COUPON RÉPONSE - Vœu nº 2

(à compléter en fonction de vos fiches de vœux - 1 coupon par vœu - Merci)

Madame, Monsieur (à complé	éter)			
a postulé dans la formation sui	ivante : (<i>mettr</i>	re une croix devant la formation demandée)		
		LYCÉE LAPÉROUSE		
I A	AG-PME :	Assistant de Gestion PME-PMI		
A	AM:	Assistant de Manager		
	CI:	Commerce International		
C	COM:	Communication		
C	CGO:	Comptabilité et Gestion des Organisations		
N	MUC :	Management des Unités Commerciales		
N	NRC :	Négociation Relation Client		
Т	ΓOU :	Tourisme		
RÉPONSE : (à compléter) ☐ J'accepte la proposition et je viens m'inscrire au lycée . (sous condition de l'obtention du baccalauréat) Remarque : le dossier de candidature N'EST PAS le dossier d'inscription ☐ Je refuse la proposition, je date et signe ci-dessous.				
Date		Signature		
RÉPONSE : (à compléte	er) ition et j'atten	re à la place n :		
Date		Signature		

Nous vous demandons de compléter le coupon-réponse et de l'envoyer au lycée par Fax ou par Mail avant 16 décembre 2013



B.P. M5 - 98849 NOUMÉA CEDEX NOUVELLE-CALÉDONIE

> Tél.: 28-33-60 Fax: 27-74-50

 $Mail: \underline{cdt1.9830002k@ac-noumea.nc}$

COUPON RÉPONSE - Vœu nº 3

(à compléter en fonction de vos fiches de vœux - 1 coupon par vœu – Merci)

Madame, Monsieur (à compléter))			
a postulé dans la formation suivar	nte : (mettre une croix devant la formation demandée)			
	LYCÉE LAPÉROUSE			
AG-	-PME : Assistant de Gestion PME-PMI			
AM				
CI:	Commerce International			
CON	M: Communication			
CGC): Comptabilité et Gestion des Organisations			
MU	C: Management des Unités Commerciales			
NRC	C: Négociation Relation Client			
TOU	J: Tourisme			
RÉPONSE : (à compléter) ☐ J'accepte la proposition et je viens m'inscrire au lycée . (sous condition de l'obtention du baccalauréat) **Remarque: le dossier de candidature N'EST PAS le dossier d'inscription ☐ Je refuse la proposition, je date et signe ci-dessous.				
Date	Signature			
 □ Vous figurez sur la liste complémentaire à la place n :				
Date	Signature			

Nous vous demandons de compléter le coupon-réponse et de l'envoyer au lycée par Fax ou par Mail avant le 16 décembre 2013



LYCÉE LAPÉROUSE B.P. M5 - 98849 NOUMÉA CEDEX NOUVELLE-CALÉDONIE

PROJET PROFESSIONNEL

Exprimez en quelques phrases le projedemandée :	et professionnel que vous souhaitez réaliser aprè	s la formation
Nom : _ _ _ _ _ Date		_ _ _ _
Assistant Gestion PME-PMI Communication	Assistant Manager Comptabilité Gestion des Organisations	Commerce In
Négociation Relation Client	Comptabilité Gestion des OrganisationsManagement des Unités Commerciales	Tourisme